

Kaufmännisches Praktikum (Fr oder Eng + Deutsch)



Steel Shed Solutions SAS ist eine seit 2001 in Luxemburg gegründete Gruppe.

Wir vertreiben unsere Stahlkonstruktionen zu 99% international über unsere Webseiten (www.batitismoinschers.com, www.easysteelsheds.com, www.guenstigehallen.de ...).

Wir verkaufen mehr als 1.000 Konstrukte pro Jahr in 48 Ländern.

Unser Konzept ist einfach und innovativ: Der Kunde kauft sein Bausatz aus der Ferne und installiert es selbst.

Da wir uns in vollem Wachstum befinden, rekrutieren wir junge Talente, die unsere Werte teilen: Teamgeist, Ehrgeiz und vor allem Spaß an neue Herausforderungen!

#Missionen #Ziele

- ↗ Bearbeitung eingehender Anfragen von Interessenten (per E-Mail, Telefon)
- ↗ Erstellung von Angeboten
- ↗ Relances téléphoniques d'un portefeuille de prospects/clients.
- ↗ Verhandlungen.
- ↗ Verkauf von Zubehör.
- ↗ Verkaufsabschluss und Auftragsannahme
- ↗ Datenmanagement in unserem CRM.
- ↗ Teilnahme an europäischen Messen.

Weitere Aufgaben koennen dazu kommen, je nach Potenzial und der Einbringung des Bewerbers

#Profil #Kompetenzen

- ↗ Idealerweise Absolvent einer Universität oder Hochschule. Erste einschlägige Berufserfahrungen wünschenswert.
- ↗ Fließend in Englisch oder Französisch (C1 oder höher) ist von Vorteil. Das Sprechen einer anderen Fremdsprache wird gerne gesehen.
- ↗ Geordnete Arbeitsweise.
- ↗ Zielstrebig.
- ↗ Ergebnisorientiertes Handeln.

#Vorteile

- ↗ Eintrittsdatum: So früh wie möglich.
- ↗ Unbefristeter Vertrag.
- ↗ Gehalt setzt sich aus einem festen und einem variablen (grenzenlos) Teil und Essensgutscheine zusammen.
- ↗ Arbeitsort: Luxemburg/Strassen.
- ↗ Kontinuierliches Training und tägliche Unterstützung, um Ihre Aufgaben vollstens erfüllen zu können.
- ↗ Teambuilding, Afterwork.

#Interessiert

Um sich zu bewerben, senden Sie eine E-Mail mit Ihrem Lebenslauf und Anschreiben an die folgende Adresse talent@group-3s.com (unter Angabe der Referenz Kaufmann Fr/Eng/De).