



Vertriebskaufmann (DE + EN oder FR) | Luxemburg - Unbefristeter Arbeitsvertrag

Willkommen bei Steel Shed Solutions! Wir sind eine internationale digitale Plattform mit Sitz in Luxemburg, die Talente rekrutiert (junge Leute oder etwas weniger junge). Wir sind ein mittelständiges Unternehmen in vollem Wachstum, und sind spezialisiert auf Design und Online-Verkauf von Ausrüstung und Bausatz.

Da wir uns derzeit in voller Expansion befinden, suchen wir nach Persönlichkeiten mit einem kommerziellen Temperament, die Mut und Beständigkeit miteinander verbinden. Ihr Ziel? Stellen Sie unsere Angebote in den Vordergrund und verkaufen Sie unsere Produkte (Gebäude, Baumaterialien, ...) über das Internet.

#Missionen #Ziele

Da das Unternehmen sich im vollen Wachstum befindet, stellen wir Talente ein, die unsere Werte teilen:

#teamspirit, #ambitionen, #challenge!

- 👉 Management des Verkaufzyklusses ohne Prospektion (Anfragen kommen dank **#InboundMarketing** ;
- 👉 Bearbeitung eingehender Anfragen von Interessenten (per E-Mail, Telefon) ;
- 👉 Erstellung von Angeboten ;
- 👉 Kunden und Interessenten anrufen die in der Datenbank stehen ;
- 👉 Verhandlungen ;
- 👉 Verkauf von Zubehör ;
- 👉 Verkaufsabschluss und Auftragsannahme ;
- 👉 Datenmanagement in unserem CRM (Salesforce) ;

Zusätzlich :

Teilnahme an europäischen Messen.

Weitere Aufgaben können dazu kommen, je nach Potenzial und der Einbringung des Bewerbers (somit können Sie Gas geben!).

#Profil #Kompetenzen

- 👉 Idealerweise Absolvent einer Universität oder Hochschule. Erste einschlägige Berufserfahrungen wünschenswert ;
- 👉 Fließend Sprechen in Deutsch und English oder Französisch (C1 oder höher) ist notwendig. Das Sprechen einer anderen Fremdsprache wird gerne gesehen;
- 👉 Geordnete Arbeitsweise ;
- 👉 Zielstrebig ;
- 👉 Ergebnisorientiertes Handeln.

#Vorteile

- 👉 Eintrittsdatum: So früh wie möglich.
- 👉 Unbefristeter Vertrag.
- 👉 Gehalt setzt sich aus einem festen und einem variablen (grenzenlosen) Teil und Essensgutscheine zusammen.
- 👉 Arbeitsort: Luxembourg/Bertrange.
- 👉 Kontinuierliches Training und tägliche Unterstützung, um Ihre Aufgaben vollstens erfüllen zu können.
- 👉 Teambuilding, Afterwork.

#Interessiert

Um sich zu bewerben, senden Sie eine E-Mail mit Ihrem Lebenslauf und Anschreiben an die folgende Adresse: talent@group-3s.com (unter Angabe der Referenz Vertriebskaufmann (DE + EN oder FR)).

Weitere Informationen erhalten, bitte Sie auf unserer Website : <https://www.rh.group-3s.com/>