 **batiments**.com
moinschers
depuis 2001

*Expert en bâtiment métallique
et fournitures acier.*



DOSSIER DE PRESSE | 2019



Une marque du groupe

 **steelshed**
solutions

ACTIVITÉ DE BATIMENTSMOINSCHERS.COM

Basée à Strassen, Batimentsmoinschers.com est la marque phare du groupe (Steel Shed Solutions) qui est aujourd'hui l'une des scale up les plus dynamiques à Luxembourg.

Son activité au Grand Duché de Luxembourg a débuté en 2001 et l'entreprise est reconnue comme spécialiste dans la commercialisation à distance de bâtiments métalliques via les marques Batimentsmoinschers.com (francophone), Easysteelsheds.com (anglophone) et Guenstigehallen.de (germanophone), sans oublier la vente de fourniture métallique avec Tolesmoinscheres.com. Les services commerciaux, administratifs et le bureau d'étude sont situés au Luxembourg, la base logistique du groupe ainsi qu'une partie de la fabrication se trouve dans le Nord-Est de la France. À l'instar de ses clients, leurs fournisseurs se trouvent en Europe et dans le monde entier.

Véritable plateforme digitale, le groupe vend des bâtiments fonctionnels, faciles à monter et à budgets réduits pour des usages variés : bâtiment industriel, hangar de stockage ou d'élevage, charpente agricole, manège équestre (...) pour un volume de 1 600 transactions par an sur plus de 40 pays.

ORIGINE DU PROJET ET HISTOIRE

De simple bureau de trading spécialisé dans l'acier en 2001, le groupe a su développer, au fil des années, un business model performant pour devenir leader dans la vente de bâtiments métalliques via internet.

L'expérience dans le secteur combinée à des investissements en Recherche et Développement a permis à Batimentsmoinschers.com d'identifier les points clefs pour satisfaire le client : un produit robuste, multiusages et low cost, réalisé par un fabricant de confiance. La standardisation des gammes permet d'effectuer des économies d'échelles importantes, mais aussi de couvrir le marché mondial. Depuis 18 ans, la marque respecte ces fondamentaux en les adaptant aux nouveaux modes de communication, de commercialisation et de distribution.

Fort de son succès, et souhaitant accélérer encore son développement, le groupe a ouvert son capital à un partenaire de renom en 2017 : Nextstage.

LE MOT DES ENTREPRENEURS



“

Partant d'un constat simple, il n'y avait pas de standardisation dans le monde des bâtiments métalliques, nous avons construit en famille avec acharnement, ténacité et volonté un modèle unique et simple. Aujourd'hui nous transmettons toujours cet enthousiasme des débuts à nos équipes car les perspectives sont énormes et nos ambitions encore plus grandes.

”

Dominique Lyonnet (CEO)

“

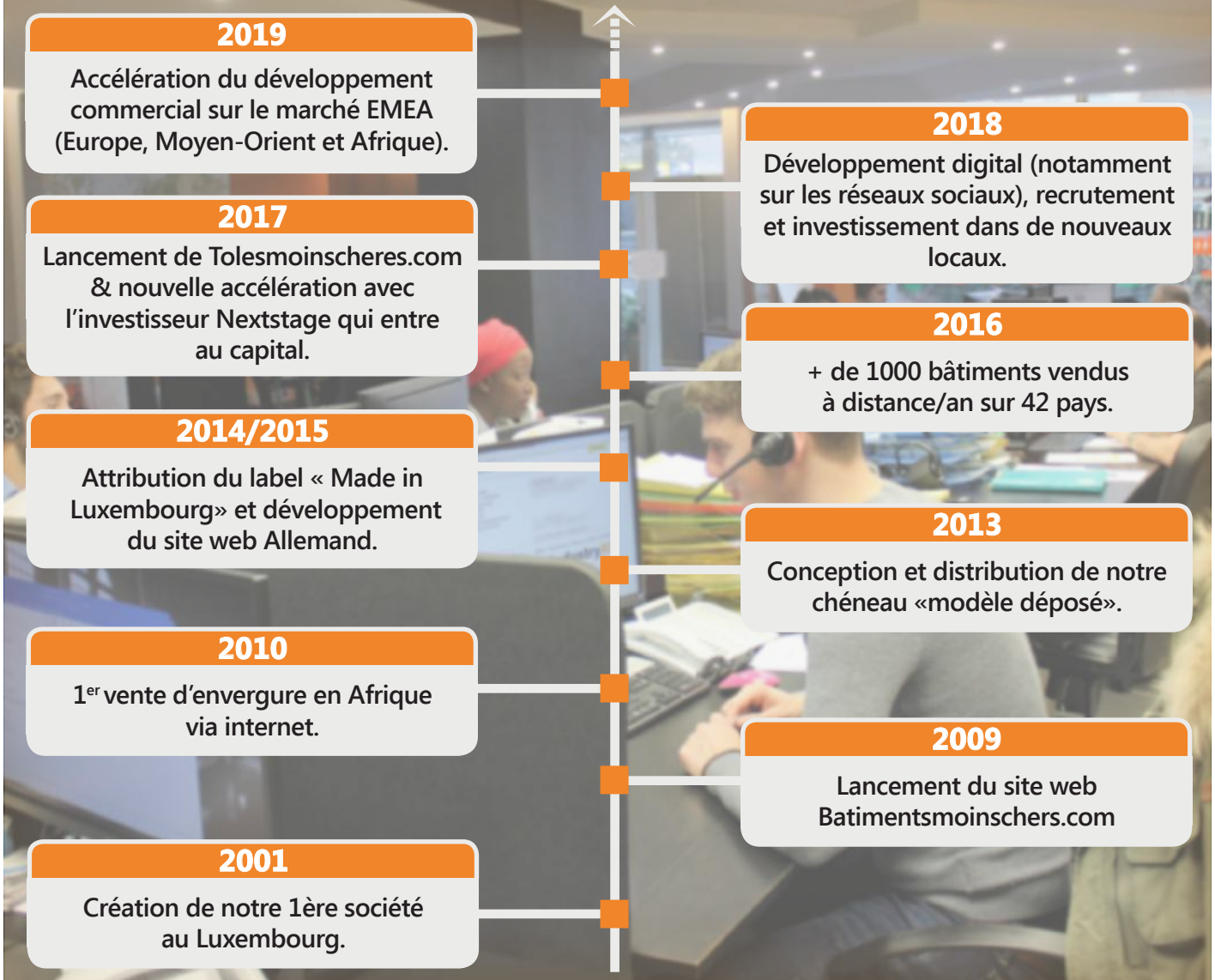
De 1 bâtiment vendu par mois à nos débuts, nous en sommes maintenant à plus de 25 par semaine ! La raison de ce succès : des collaborateurs performants, une expertise métier confirmée, une stratégie digitale pertinente qui disrupte la commercialisation traditionnelle et des produits avec un excellent rapport qualité/prix !

”

Vincent Lyonnet (Sales and Marketing Director)



DATES CLEFS



CHIFFRES CLEFS



+ 1,3 millions de visiteurs/an



+ de 1600 transactions/an



+ 90% d'augmentation du CA entre 2013 et 2018



+ de 40 salariés



98% de vente à l'export



CA : 28m€ en 2018



CONTACT GROUPE

Vincent Lyonnet
Tél : 00 352 26 311 898
v.lyonnet@batimentsmoinschers.com

Adresse : 281b route d'Arlon
L-8011 Strassen | Luxembourg

À partir du 01/03/19 : 4a rue Pletzer
L-8080 Bertrange | Luxembourg

CONTACT PRESSE

Camille Martins : c.martins@takaneo.com
Tél : 00 352 27 91 92 92 202 - Mobile : 00 352 661 137 871

www.takaneo.com

Une marque du groupe

